

対象者：法人営業対象（BtoB）企業の経営者様・責任者様



電話を使った営業部構築で業績アップ!!

- 法人開拓の為に電話営業を科学する!
- 助成金を使って営業の設計構築とスキルアップ
- クラウドソフトで営業の生産性アップ

クラウド時代の法人開拓手法を初公開

お客様とのデジタルでの接点が増えている今、営業マンの活動はリアルに加えてデジタル領域にも拡大しています。見込み客を発掘し育てていくための営業活動をITを活用し顧客獲得している企業も増えてまいりました。お客様の動向に合わせて、最適なタイミングで、最適なコミュニケーションツールでアプローチするのが営業効率と成果を上げる近道になると言えます。このセミナーでは、多くの法人開拓成功例をもとに、科学的で効果的な電話営業ノウハウを公開します。

【日時】 10月25日(火)

15:15受付 15:30～18:00

【場所】 エイムアテイン会議室 5F会議室

【住所】 福岡市博多区博多駅前3丁目 25-24八百治ビル

【受講料】 1,000円

【定員】 10名

【主催者】 株式会社soraプロジェクト
クラウドワン株式会社

【内容】

第1部 15:30～16:20 講師 樋口清美

- ①法人開拓のためのポイント!
- ②2つのニーズ・4つの質問でトーク設計
- ③助成金活用で営業力アップ

休憩 16:20～16:30

第2部 16:30～17:20 講師 坂本匡史

- ①低コストで業績を上げる為には...
- ②簡単・楽々クラウドコール

質疑応答 17:20～17:50 終了

講師 樋口清美のプロフィール

株式会社soraプロジェクト 代表取締役
元経済産業省の起業家支援「ドリームゲート」アドバイザー 2期生
2015年1月現在 相談件数 九州2位
専門分野「販路拡大・営業戦略・市場分析・マーケティング」
■1990年 株式会社コスモハウス(ダスキン)入社
(当時の営業成績 九州売上1位・全国成長率1位)
■2005年～の講師実績
久留米商工会議所 創業塾 講師 福岡商工会議所 ブログ講師
ヒューマンアカデミー WEB2.0概論 非常勤講師
佐賀県コミュニティビジネスコンテスト 審査員
経済産業省主催 IT経営応援隊 農業経営IT化セミナーメイン講師
福岡県中小企業振興センター主催 ITを使った販路拡大 他。

講師 坂本匡史のプロフィール

クラウドワン株式会社 代表取締役
現在までに100以上ものクラウドシステムの構築に携わってきたクラウドシステムのスペシャリスト。
現在は会社の業績を上げるコールシステム開発や業務システム構築から運用までのコンサルティングを請け負う。
2016年4月クラウド株式会社の代表に就任。



参加申し込みは FAX番号 092-929-6059 こちらまで

会社名	役職	氏名	
TEL	E-Mail	参加人数	
参加の動機			



株式会社soraプロジェクト 福岡県筑紫野市上古賀3-2-16 <http://sora1.jp/training/>
お問い合わせ先 ☎0120-77-8939 FAX:092-929-6059 担当：中原 隆史

※今後FAXがご不要の方は、お手数ですが用紙をそのまま返信をお願い致します。
□ FAX不要 (☑) チェックをお願いします FAX番号 ()