

BtoBに特化した新しい営業手法がココにある！

電話営業「プロのスキル・ノウハウ」初公開

※ターゲットが企業や法人 (BtoB) 向けの営業手法の内容になります

株式会社soraプロジェクトが9年間で約2,000社の新規開拓支援を行ってきた中で、「正しいアポイントを取るスキル」と「最も効果的な電話営業ノウハウ」を研修プログラムにまとめました。

今回のセミナーは、この研修プログラムの一部の内容と、研修を受講するために活用できる助成金も紹介します。助成金を活用することで企業様に負担のない形で営業強化をすることが可能になりますので、ぜひご参加ください。

助成金
活用型

電話営業強化セミナーのご案内

こんな方に聞いてほしいセミナー

- 待ちだけではなく攻めの営業を学びたい企業
- アポ取りのスタイルに限界を感じている企業
- 営業強化をお考えの企業
- 営業の仕組化や見える化を勧めたい企業
- 幅広く新しい市場を開拓したい企業
- 新商品・新サービスの販路拡大でお困りの企業

日時：4月14日(木曜日)

限定10名様

参加費：無料

会場：リファレンス小倉魚町センタービル
貸会議室 403号室

場所：北九州市小倉北区魚町1-4-21

主催：株式会社soraプロジェクト

■セミナー内容

16:30 受付

16:40 セミナー

第1部

電話営業がこれから伸びていく理由

第2部

少人数電話営業部隊構築のメリット

第3部

研修費用と助成金について

17:45 質疑応答

18:00 終了

講師 樋口清美のプロフィール

株式会社soraプロジェクト 代表取締役
元経済産業省の起業家支援「ドリームゲート」アドバイザー
2期生 2015年1月現在 相談件数九州2位
専門「販路拡大・営業戦略・市場分析・マーケティング」

■1990年 株式会社コスモハウス(ダスキン)入社
(当時の営業成績 九州売上1位・全国成長率1位)

■2005年～の講師実績

久留米商工会議所 創業塾 講師
福岡商工会議所 ブログ作成講座 講師
ヒューマンアカデミー WEB2.0概論 非常勤講師
佐賀県コミュニティービジネスコンテスト 審査員
経済産業省主催 IT経営応援隊 農業経営IT化セミナー講師
福岡県中小企業振興センター主催 ITを使った販路拡大
その他、多数の講師実績。

参加申し込みは FAX番号092-929-6059 こちらまで

会社名

役職

氏名

TEL

E-Mail

参加人数

参加の動機

株式会社soraプロジェクト 福岡県筑紫野市上古賀3-2-16 HP: <http://sora1.jp/traning/>

【お問い合わせ】tel:0120-77-8939 fax:092-929-6059 担当：中原、古賀

※今後FAXがご不要の方は、お手数ですが用紙をそのまま返信をお願い致します。

FAX不要 チェックをお願いします FAX番号 ()